



Stellenbezeichnung:

Business Development Manager (m/w/d)

Standort:

Zentrale Lage in Berlin

Über Driven:

Driven ist ein zukunftsorientiertes Unternehmen im Bereich Immobilienentwicklung und Investment. Seit unserer Gründung im Jahr 2018 kombinieren wir umfangreiche Erfahrung mit frischen Ideen, um beeindruckende Projekte und starke Partnerschaften zu realisieren. Mit einem klaren Fokus auf ESG-Kriterien nehmen wir unsere ökologische und soziale Verantwortung ernst. Unser agiles und motiviertes Team arbeitet gemeinsam an einer Vision: *Driven to make a difference.*

Deine Rolle:

Als Business Development Manager (m/w/d) bist du die rechte Hand unserer Leitung und übernimmst eine entscheidende Rolle in der Steuerung anspruchsvoller Immobilienprojekte in Berlin. Du wirst administrative und organisatorische Aufgaben meistern, Termine und Meetings koordinieren, die Durchführung interner und externer Projekte unterstützen und unsere Präsentationen und Reportings gestalten.

Deine Aufgaben:

- Begleitung bei der Ankaufsprüfung von neuen Projekten und Unterstützung bei Machbarkeitsstudien und Projektanalysen
- Erstellen von Projektentwicklungsstrategien unter Einbezugnahme von möglichen Projektpartnern bzw. -nutzern
- Formulierung von Nachhaltigkeitsstrategien und Koordinierung aller Projektbeteiligten zur erfolgreichen Umsetzung
- Zusammenarbeit mit externen Beratern zur Identifizierung und Inanspruchnahme von Fördermitteln
- Entwicklung von Vermietungs- und Vermarktungsstrategien sowie proaktive Umsetzung dieser
- Koordinierung aller Projektbeteiligten zur Erfüllung der Vermietungs- und Vermarktungsstrategien (Makler, Marketing/PR-Agenturen, Nutzer, Partner, etc.)
- Begleitung des Planungsprozesses in Übereinstimmung mit der Entwicklungsstrategie
- Zusammenarbeit mit internen Projektleitern des Construction-Teams
- aktive Überwachung aller rechtsrelevanten Faktoren einer Projektentwicklung
- Aufstellung und Verfolgung der Entwicklungsbudgets und regelmäßiges vollumfängliches Reporting an die Gesellschafter
- Verantwortung für die erfolgreiche Umsetzung der Projektentwicklung
- Führen der Mietvertragsverhandlungen mit Unterstützung des Construction-Teams in technischen Belangen
- Netzwerkpflege in Bezug auf jegliche Stakeholder

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften vorzugsweise mit Immobilienbezug
- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der Projektentwicklung eines Immobilienbezogenen Unternehmens
- Führungsqualitäten
- selbstbewusstes und souveränes Auftreten mit Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken
- sehr gute Kenntnisse in MS-Office (Excel, Word, PowerPoint)
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten:

- Attraktives Gehaltspaket
- Ein motiviertes Team mit klarer Vision
- Flexible Arbeitszeiten
- ÖPNV-Jobticket
- 30 Tage Urlaub
- Ein modern ausgestattetes Office in zentraler Lage
- Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten zur Unterstützung Deiner Karriere
- Ein offenes und unterstützendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

Wir bei Driven Investment engagieren uns für echte Chancengleichheit und schätzen die Stärke, die Vielfalt in unser Team bringt. Hier zählt Deine Persönlichkeit – ganz unabhängig von Geschlecht, Alter, Herkunft oder anderen persönlichen Merkmalen. Unser Team lebt eine Kultur des gegenseitigen Respekts, der Offenheit und der Zusammenarbeit auf Augenhöhe.

Wenn Du einen Arbeitsplatz suchst, der Innovation, Teamspirit und Nachhaltigkeit vereint, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Kontakt:

Wenn Dir die ausgeschriebene Vakanz als Business Development Manager zusagt, freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: jh@driven-investment.com